

Paris, 25 Ekim 2018

Ticareti çeşitlendirme sürecinin yarısına gelen Birleşik Arap Emirlikleri, henüz uluslararası değer zincirlerine tam anlamıyla entegre olmadı

- **Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) stratejik konumu sayesinde, başka ülkelerle yaptığı çeşitli ekonomik ve işbirliği anlaşmalarının da gösterdiği gibi bölgesel ihracat ve yeniden ihracat faaliyetlerinde merkezi bir rol oynuyor.**
- **Ülkenin Kuşak ve Yol Girişimine¹ daha fazla dahil olması hem bir risk hem de fırsat sunuyor.**
- **Ancak ülke, ticareti çeşitlendirme sürecinin yarısına ulaşmıştır ve henüz küresel değer zincirlerine entegre olmamıştır.**

Devam etmekte olan çeşitlendirme süreci petrole olan bağımlılığı dengeleyecek

Son otuz yıllık dönemde, Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) düzenlemeler, yatırımlar, ticaret engelleri ve kısıtlamaları hakkındaki spesifik politika çerçevelerinin uygulamaya konulması ve bu şekilde özel sektörün büyümesine olanak tanınması yoluyla Körfez İşbirliği Konseyi (KİK) bölgesindeki ikinci en büyük ve en fazla çeşitlilik arz eden ekonomi haline gelmiştir. 2000 ile 2017 yılları arasında, toplam bütçe gelirleri arasında petrol gelirlerinin payı 7 puanlık düşüş ile yüzde 53'e inmiştir. Petrol ve petrol ürünleri ihracatının toplam ihracat içerisindeki payı 2000 yılında yüzde 76 seviyesinde iken 2016 itibarıyla yüzde 16'ya düşmüştür. Söz konusu dönemde plastik, odun ve kağıt, değerli taş, çimento, taşımacılık ürünleri ve metal ihracatı artış göstermiştir.

Bu olumlu sonuçlara rağmen, BAE'nin halen küresel değer zincirlerine (KDZ) tam olarak entegre olmadığı görülmektedir; sadece imalat sektörünün çok küçük bir bölümünü oluşturan akaryakıt, madencilik ve taş ürünlerinin entegre olduğu görülmektedir. Bu durum BAE şirketlerinin farklı ülkelere yayılan bir üretim süreci yürütmelerini engellemekte, sonuçta ülkenin ekonomiyi ve ticareti çeşitlendirmesi aralıksız bir şekilde devam etmesine rağmen, küresel değer zincirlerine entegrasyonu sınırlı düzeyde kalmaktadır.

Kuşak ve Yol girişimi: Bir fayda ve risk kaynağı

BAE özellikle Çin ile başta olmak üzere ve aynı zamanda 2013 yılında başlatılan Kuşak ve Yol Girişimi (BRI) kapsamında başka birçok ülke ile çeşitli ticaret ve yatırım anlaşmaları imzalamıştır. Bu anlaşmalar ticareti ve yatırımları daha fazla hızlandırarak ülkenin özellikle inşaat, metal, ticaret, lojistik ve hidrokarbon sektörleri başta olmak üzere daha geniş piyasalara erişmesine olanak tanıyacaktır.

¹ Çin tarafından 2013 yılında açıklanan Kuşak ve Yol Girişimi, Asya, Afrika ve Avrupa'yı altı ekonomik koridor üzerinden kara ve deniz yoluyla birbirine bağlamayı amaçlayan bir girişimdir.

BAE ile Çin arasındaki ikili ticaretin değeri 2017 yılında bir önceki yıla göre yüzde 15'lik bir artış ile 52,7 milyar ABD\$'na ulaşmıştır. Petrol dışı ticaret hacmi 3,5 milyar ABD\$ seviyesinde gerçekleşirken ithalat 31,9 milyar ABD\$'na ulaşmıştır. BAE'nin şu anda Çin'e ihraç ettiği ana ihracat kalemleri alüminyum külçe, kimyevi gübre, petrol ve politen iken, başlıca ithalat ürünleri tekstil ve hazır giyim ürünleri, metal ürünleri, makine ve elektrondür. 2018 yılında, Kuşak ve Yol Girişimi kapsamında, girişimin federasyona ihracat ve yatırımda bölgesel üs konumunu üstlenme olanağı tanınması ile birlikte Çin ile BAE arasındaki petrol dışı ticaret hacminin 58 milyar ABD\$'na ulaşması beklenmektedir. Genel olarak, BAE ve Çin çeşitli sektörlerde 13 anlaşma ve mutabakat zaptı imzalamıştır. Söz konusu anlaşmalar ve mutabakat zabitleri BAE'nin şu anda ilk 10 yabancı doğrudan yatırımcı listesinde yer almayan Çin'den daha fazla yatırım çekmesine olanak tanıyacaktır.

Bununla birlikte, halen Kuşak ve Yol Girişimi ile ilgili bazı endişeler ortaya çıkmaktadır. Bu girişimde yer alan birçok ülkenin yaşadığı jeopolitik istikrarsızlıklar ve siyasi gerilimler yaygın bir bölgesel kriz durumunda BAE'yi etkileyebilecektir. Aynı zamanda, Çin ekonomisindeki yavaşlama, BAE'nin petrol ve petrokimya ürünlerine olan talebi aşağıya çekeceğinden dolayı BAE sanayini baskı altına alabilecektir. Öte yandan, devam etmekte olan ticaret savaşı ortamında ABD'nin Çin'e uygulayabileceği ilave korumacı önlemler BAE'nin ticaret ve lojistik sektörlerini olumsuz etkileyebilecektir.

MEDYA İRTİBAT:

Verda YAKAR – T. +90 (212) 385 99 10 verda.yakar@coface.com

Coface: Birlikte Ticareti Geliştirmek İçin

70 yıllık deneyimi ve güçlü ağı, Coface'ı ticari alacak sigortası alanında ve küresel ekonomide bir referans noktası haline getirmiştir. Sektördeki en çevik küresel ticari alacak sigortası ortağı olma hedefiyle Coface uzmanları dünya ekonomisinin nabzını tutarak 50.000 müşterisinin başarılı, sürekli olarak büyüyen ve dinamik iş faaliyetleri geliştirmelerini desteklemektedir. Grubun hizmetleri ve çözümleri, şirketleri koruyarak hem yurt içi piyasalarda hem de ihracat pazarlarında satış yapma olanaklarını arttırmak için kredi kararları almalarına yardımcı olmaktadır. 2017 yılında Coface 100 ülkedeki yaklaşık 4.100 çalışanı ile 1,4 milyar €'luk bir ciro kaydetmiştir.

www.coface.com.tr

Coface SA. is listed on Euronext Paris – Compartment B
ISIN: FR0010667147 / Ticker: COFA

